



Обява за работа

Хилти България ЕООД е лидер в световен мащаб в сферата на предлагане на иновативни технологии, инженерни продукти и решения за различни индустрии.

Търсим мотивирана и отговорна личност, която да заеме позиция:

Търговски консултант */Русе/*

Отдел: Продажби

Описание на позицията:

- допринася за развитието на продажбите на Хилти продуктите на определената му клиентска база;
- осигурява необходимото ниво на покритие както на вече установени, така и на потенциални клиенти, фигуриращи в клиентската му платформа с цел постигане на стабилен растеж;
- активно ръководи и развива ръста на основните продукти и главните пазари в рамките на региона;
- създава целева група от клиенти, сред които осигурява бързо и силно въвеждане на новите продукти;
- активно и ефективно прави демонстрации, обслужва и обучава относно продуктите на Хилти;
- поддържа и предоставя необходимата фирмена документация/ информация в рамките на определения срок.

Изисквания:

- образование: висше (техническо/ икономическо);
- много добра комуникативност и умения за работа в екип;
- инициативност и умения за решаване на казуси;
- способност за работа в динамична среда;
- компютърна грамотност - Microsoft Office;
- шофьорска книжка, категория В;
- добро ниво на владеене на английски език – предимство.

Компанията предлага:

- работа сред екип от професионалисти в динамична и мотивираща работна обстановка;
- възможност за кариерно развитие;
- мотивиращо възнаграждение, обвързано с постигане на резултати и атрактивен социален пакет.

Ако проявявате интерес към тази позиция, моля да изпратите своята актуална автобиография на английски език до Нели Запрянова, специалист човешки ресурси (e-mail: neli.zapryanova@hilti.com).

Всички кандидатури ще бъдат разглеждани при пълна конфиденциалност. Предоставянето на лични данни по тази обява е доброволно и те ще бъдат използвани единствено и само за целите на подбора. Ще се свържем само с одобрените по документи кандидати.